

Costruire e abitare in Mozambico

Di cosa si tratta

Oggi internazionalizzarsi è diventata una necessità. Il problema è capire dove e come, in base sia al mercato di destinazione che alle caratteristiche delle singole aziende. Il fatto poi di inserire un processo di internazionalizzazione d'azienda in un riferimento di sistema che possa dare massa critica e istituzionalità al processo stesso è un fattore critico di successo. Questo progetto vuole quindi rappresentare un contenitore operativo di sistema al servizio delle aziende che individualmente devono trarne un beneficio.

Mozambico: enormi investimenti per un nuovo sviluppo

Il Mozambico Dopo aver registrato, negli ultimi quindici anni, un aumento del PIL reale tra i più elevati del continente africano (8% in media all'anno), l'economia mozambicana continuerà a crescere anche nei prossimi anni: dal +7% del 2013 ad un incremento previsto del 7,4% nel 2014 e 7,6% nel 2015, stimolato dal dinamismo del settore del carbone e dai nuovi investimenti infrastrutturali. La recente scoperta di ingenti giacimenti off-shore di gas naturale nel bacino del Rovuma, ad opera di un raggruppamento di imprese del settore energetico con ENI capofila (che dispone di una quota del 70% dei diritti di sfruttamento) è destinata ad attirare un importante flusso di investimenti esteri diretti nel medio termine, anche se l'avvio della produzione è atteso non prima del 2018/2020.

Per chi, con quali obiettivi

Aziende edili e di costruzioni generali

Quali azioni

Consulenza

- Analisi dell'azienda e dei suoi prodotti, per una valutazione delle potenzialità competitive sul mercato del Mozambico
- Analisi del mercato del Mozambico, con specifici approfondimenti su settore e prodotto
- Definizione di una strategia aziendale per rendere efficace e concreta la penetrazione sul mercato target
- Ricerca e selezione di interlocutori del Mozambico interessati a stringere rapporti di collaborazione con le aziende italiane

Promozione

- Organizzazione di missioni imprenditoriali per effettuare incontri personalizzati e mirati con potenziali partner o contractor e in linea con la strategia definita con l'azienda italiana e con il supporto dei professionisti dei nostri colleghi a Maputo

- Dove possibile, realizzazione da parte delle aziende di dimostrazioni, attività di divulgazione e illustrazione delle caratteristiche tecniche e delle performance dei propri prodotti

Follow up commerciale

- Al fine di concretizzare le opportunità di business e dare continuità alle azioni effettuate, verrà svolta una attività di monitoraggio sul campo dei contatti avuti dall'azienda
- Verrà garantita all'azienda italiana una assistenza sul campo per 4 mesi per implementare una attività commerciale in Mozambico con gli interlocutori individuati e con i quali si sono stretti rapporti di partnership

Innovazione

- Valutazione sull'opportunità di una presenza stabile in Mozambico: elaborazione di un documento con soluzioni e proposte concrete per uno sviluppo del progetto anche dopo la sua conclusione

I tempi

Il lavoro inizia a settembre 2014 e durerà fino a giugno del 2015.

I vantaggi

Il progetto è sviluppato con la consulenza di Autonomielocali srl , società che da 26 anni accompagna le imprese nei loro percorsi di internazionalizzazione strutturata e che a Maputo ha una proprio ufficio in grado di assistere le aziende in tutte le fasi della propria penetrazione sul Mercato.

Informazioni e adesioni

Per ulteriori informazioni:

Ing. Adelino A. Gabriel Scurati Novela +39051534621
info@autonomielocali.eu